

Wir suchen zumnächst möglichen Zeitpunkt:

MCE Bank

Ein Tochterunternehmen der
Santander Consumer Bank AG

Head of Sales and Marketing (m/f/d)

Wir sind seit mehr als 35 Jahren Finanzierungspartner von Mitsubishi Motors in Deutschland und fördern den Absatz von Mitsubishi Fahrzeugen und weiteren Marken mit Hilfe von Finanzdienstleistungen.

Als Head of Sales & Marketing berichten Sie direkt an die Geschäftsführung und sind verantwortlich für das operative Management aller Vertriebsmaßnahmen sowie der internen Vertriebseinheiten und externen Vertriebspartner.

Sie steuern und überwachen den Vertrieb in allen Vertriebskanälen, entwickeln die bestehende Vertriebsorganisation weiter und überführen die Vertriebseinheiten in die Vertriebsstrukturen der Zukunft.

Weitere spannende und vielfältige Aufgaben, die Sie erwarten:

- Disziplinarische und fachliche Führungsverantwortung für die Fachbereiche Field/Sales und Marketing/PR
- Vertriebskanalübergreifende Produktentwicklung, Produktvertriebsprozesse und IT-Anforderungen an Produktabwicklung
- Leitung von nationalen und internationalen Projekten im Bereich Sales & Marketing
- Verantwortliche Koordination bei der Entwicklung von neuen, insbesondere digitalen, Vertriebsformen sowie Weiterentwicklung des bestehenden Vertriebs
- Überwachung der Budgetvorgaben und Zielerreichungen im Bereich Retail, Wholesale und Insurance und bei Bedarf eigenverantwortliche Gegensteuerung durch geeignete Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
- Ausbau des Produktportfolios
- Ausbau bestehender und Aufbau neuer Geschäftsfelder und Partnerschaften
- Enge Kooperation mit den bestehenden und Akquisition neuer Kooperationspartner
- Steuerung der Entwicklung von strategischen Leitlinien für Werbung, Verkaufsförderung und PR (Kommunikation) und Corporate Identity
- Wettbewerbsbeobachtung hinsichtlich Produkten, Vertriebsformen und -prozessen
- Budget- und Kostenplanung
- Repräsentanz und Öffentlichkeitsarbeit

Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrung in Führungspositionen einer Autobank wünschenswert
- Sehr fundierte Erfahrungen im Bereich Vertrieb, Marketing und der Plattform-Ökonomie
- Absolute Fachexpertise in den Produkten Retail, Wholesale und Insurance - captive und non captive
- Erfahrung in der Implementierung und im Management von neuen Vertriebsstrukturen
- Sehr gute rhetorische und kommunikative Fähigkeiten
- Ausgeprägte organisatorische und analytische Fähigkeiten, Flexibilität, Teamfähigkeit
- Hohe Belastbarkeit und Durchsetzungsfähigkeit
- Hohe soziale Kompetenz
- Transition Leadership Skills
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Hierauf dürfen Sie sich bei uns freuen:



Mobiles Arbeiten

Arbeiten mobil
und in Flörsheim



Dienstwagen

Auch zur privaten
Nutzung



Kantine

Täglich frisches
Essen



Mitarbeiterleasing

Zu fairen
Konditionen



Ein tolles Team

Gemeinsam
zum Ziel



Regelmäßige Events

Gemeinsam
Zeit verbringen

Sind Sie interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres Gehaltswunsches sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an unsere Personalabteilung.

bewerbung@mce-bank.eu



Haben Sie noch Fragen?

Marco Christ, Geschäftsführer der MCE Bank GmbH, freut sich auf Ihre Kontaktaufnahme!

☎ 0160 / 4577962

✉ m.christ@mce-bank.eu